

県内事業者様向けオンラインセミナー



2024年8月6日(火)

10:00~11:00 [使用アプリ Zoom]

セミナーテーマ

スペシャルゲスト:元西友バイヤー

商談会から取引開始までのコミュニケーション



こうしたお悩みをもっていますか？

- 商談会前に必要な準備
 - 説明資料の作り方
 - 商談会当日の持参物
- 取引に繋げる商談会
 - 印象に残る商談のノウハウ
- 商談会後の対応
 - メールコミュニケーションの注意点
- 株式会社西友 元バイヤーインタビュー
 - バイヤー視点でのアドバイス等
- 質疑応答

※参加費は無料です

※参加希望の場合は 申込QRコード よりお申込みください

セミナー前日までに申し込みされたメールアドレスに開催URLをお送りします

申込QRコード

申込期限:8月2日(金)



愛媛県 ダークみきゃん

愛媛県イメージアップキャラクター
みきゃん

講師



所 貴之氏

株式会社Relic ヴァイスプレジデント
合同会社officeTOKORO 代表

大学卒業後、百貨店の丸井でリテール業務に従事した後、Yahoo!にてEC事業のコンサルティングを担当。KDDIでは11年間に渡り、デジタルマーケティングやデータビジネス、新規事業の推進を担当。2020年、経営再建を目指す株式会社東芝に事業プロデューサーとして参画。2021年度より3期に渡り愛媛県デジタルコーディネーターを委嘱。

「Relic」 office TOKORO

KDDI

TOSHIBA

お問い合わせ先:愛媛県 愛のくにえひめ営業本部
企画戦略グループ 森・加地 089-912-2556
メール:ehime-sales@pref.ehime.lg.jp